

Partner-Programm





Mit dem Partner-Programm von Mecalux Software Solutions kommen unsere Geschäftspartner in den Genuss die Vorteile aus Verkauf und Implementierung unserer Softwarelösung zur Lagerverwaltung in ihr bestehendes Geschäftsmodell zu integrieren:

- **Gewinn für Ihr Unternehmen:** erhöhte Gewinnspanne und Erweiterung Ihres Kundenbestands.
- **Gewinn für Ihre Kunden:** Sie verfügen über eine der besten auf dem Markt verfügbaren Lagerverwaltungen zur Optimierung der Lagerfunktionen unabhängig von Größe und Art.
- **Gewinn für Mecalux Software Solutions:** Es werden Anstrengungen, Wissen und Fähigkeiten mit den besten Technologiepartnern vereint, um gemeinsam innovative Lösungen zu entwickeln.

Der Geschäftsbereich Mecalux Software Solutions entstand 2006 und profitiert von der über 50 jährigen Erfahrung des Hauptkonzerns als Marktführer im Bereich der Lagerlösungen mit einer internationalen Präsenz.

Große Unternehmen wie Danone, Zumex, Porcelanosa oder Pastas Gallo und hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen haben den Softwarelösungen von Mecalux vertraut, um ihren Kundendienst zu verbessern und die Rentabilität ihrer Lager zu erhöhen.



Mecalux: Wer sind wir?

Mecalux ist ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich der Lagersysteme mit mehr als 50 Jahren Erfahrung und über 3.900 Mitarbeitern. Wir befassen uns mit der Konzeption, Herstellung und Vermarktung von Metallregalsystemen, automatisierten Lagerlösungen, Lagerverwaltungssoftware, Intralogistiklösungen im Allgemeinen und bietet entsprechende Dienstleistungen an.

Kontinuierliche Innovation und internationale Ausrichtung

Mecalux stellt den Abteilungen für Technik sowie Forschung, Entwicklung und Innovation beträchtliche Mittel zur Verfügung. Dadurch sind wir in der Lage, bei der Entwicklung von neuen Produkten und Lagerlösungen auf dem neuesten technologischen Stand zu sein und entsprechend unter Einhaltung jeweils geltender Normen zu agieren.

Mit 4 Technologiezentren in Europa und den Vereinigten Staaten, 11 Produktionsstätten in Europa, Nord- und Südamerika und dem Vertrieb in über 70 Ländern basiert das Unternehmenswachstum auf einem klaren Bekenntnis zur kontinuierlicher Innovation und der internationalen Expansion, wobei wir zugleich starke lokale Verbindungen in den einzelnen Märkten beibehalten.

Umweltbewusstsein

Mecalux bringt seit Jahren ein nach NORM ISO 14001 zertifiziertes Umweltmanagementsystem zur Anwendung und kontrolliert somit die Auswirkung von Geschäftsprozessen auf die Umwelt. Hierzu verwenden wir umweltfreundliche Materialien, befolgen eine Abfallpolitik, fördern Praktiken, die zur umweltverträglichen Lagerung von Produkten beitragen, und beziehen unser gesamtes Personal in nachhaltige Verfahrensweisen zum Schutz der Umwelt ein.

“ Mecalux verteidigt seit Jahren seine solide Führungsrolle, indem es auf die internationale Expansion, die technologische Innovation, Umweltbewusstsein und die Orientierung auf die Kundenbedürfnisse setzt. ”

Mecalux Software Solutions:

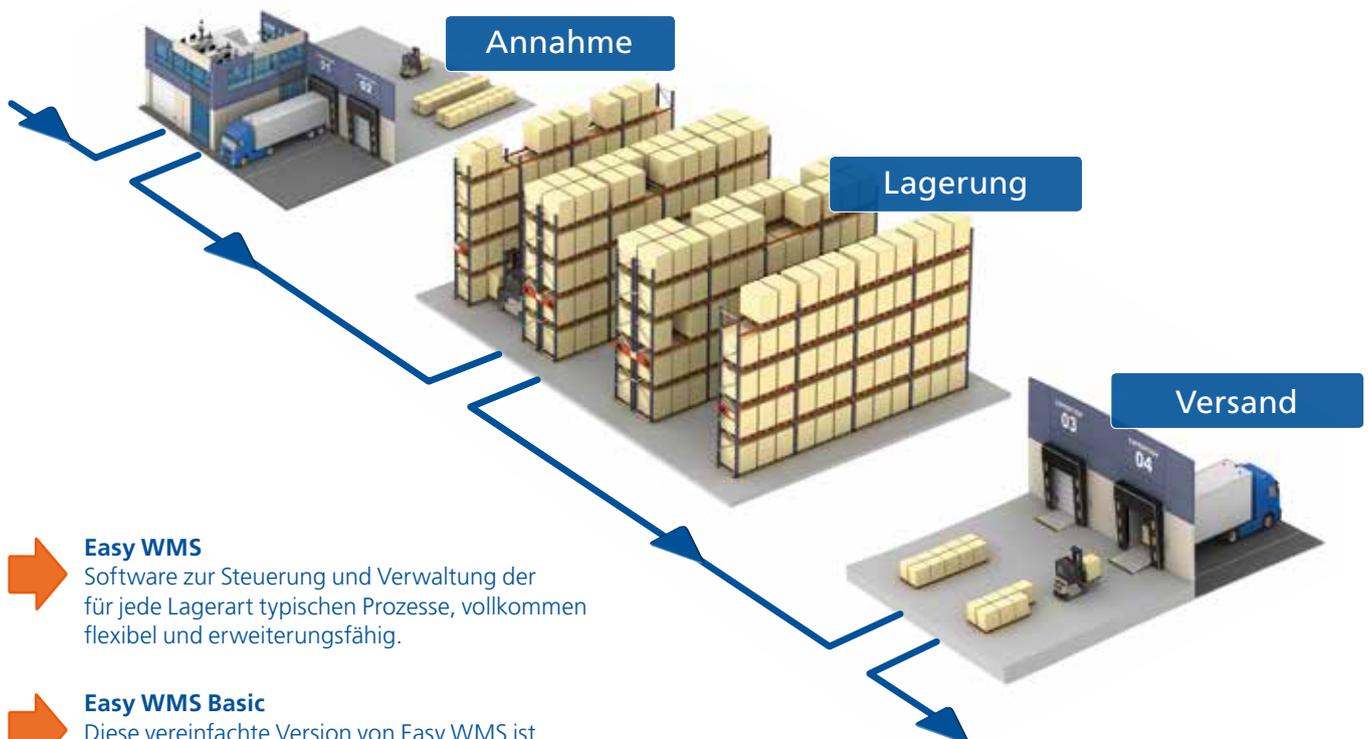
Die Herausforderung, aus der Wertschöpfungskette die maximale Wettbewerbsfähigkeit zu generieren

Mecalux bringt mit seinem technischen Geschäftszweig Mecalux Software Solutions ein hohes Maß an Erfahrung bei der Verwaltung von Lageranlagen in das bestehende Marktsegment ein. Durch die stetige Weiterentwicklung der Lagerverwaltungssoftware Easy WMS sowie additiver Anwendungen, wird Unternehmen jeder Größe ein Produkt zur integrierten Verwaltung der Logistik und Produktion mit der Zielgabe einer optimalen Synchronisation zwischen Lagerbestand und Nachfrage eröffnet.

Der Sitz von Mecalux Software Solutions befindet sich im Technologiezentrum von Mecalux in Gijón. Dort arbeiten über **100 Ingenieure, die sich ausschließlich der Entwicklung der Softwarelösungen** widmen und Bedürfnisse des internationalen Marktes eruieren.

Von diesem Technologiezentrum aus wird überdies an sieben Tagen der Woche rund um die Uhr der Fernwartungsdienst der hauseigenen Softwareprodukte betrieben, womit Mecalux einem zeitgemäßen Service-Management entsprechend den Anforderungsprofilen seiner Kunden Sorge trägt.

Die von Mecalux Software Solutions entwickelten Produkte bieten eine Vielzahl an Funktionen zur Deckung der Bedürfnisse der Wertschöpfungskette.



Easy WMS
Software zur Steuerung und Verwaltung der für jede Lagerart typischen Prozesse, vollkommen flexibel und erweiterungsfähig.

Easy WMS Basic
Diese vereinfachte Version von Easy WMS ist besonders für kleine, konventionelle Lager geeignet. Die Lösung ist auf einfache und intuitive Weise ganzheitlich durch den Benutzer konfigurierbar und ab dem ersten Tag einsatzbereit.

Easy S
Integriertes Tool zur Konfiguration, Simulation und zum grafischen Design von Easy WMS. Damit kann der Betrieb eines Lagers einfach und schnell konzipiert, konfiguriert und simuliert werden.

Easy Monitor
Ein Überwachungssystem, damit der Kunde den Zustand der Dienstleistungen seiner Anlage rund um die Uhr auf sichere Weise aus der Ferne kontrollieren kann. Es verfügt über ein Alarmsystem, welches das Fernwartungsteam bei jeglichen, ungewöhnlichen Vorfällen benachrichtigt.

“Mecalux öffnet Ihnen die Türen zu einem sich ständig erweiternden Sektor, der ausgezeichnete Geschäftsmöglichkeiten für gut positionierte Geschäftspartner bietet.”



Der Logistiksektor: Geschäftsmöglichkeiten

Durch eine sich rasant verändernde Umgebung der Geschäftslandschaft müssen Prozesse und Infrastrukturen der Logistikkette schnell und effizient auf die Änderungen der Nachfragepolitik anpassbar sein, um somit kostenoptimiert und zeitnah reagieren zu können. Aus diesem Grund hat der Stellenwert der Logistik in den letzten Jahren stark zugenommen und ist nunmehr durch Beteiligung am kommerziellen Erfolg und der Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmen wesentlicher Bestandteil der Unternehmensstrategie.

Die Logistikaktivitäten der Unternehmen müssen reorganisiert werden, um den unmittelbaren Herausforderungen, wie der zunehmenden Internationalisierung, dem Erfolg des eCommerce oder dem Wachstum im Dienstleistungsbereich, trotzen zu können. Um dies zu bewerkstelligen, erfordern die mit der Wertschöpfungskette zusammenhängenden komplexen Mechanismen (Planung, Versorgung, Lagerung, Auslieferung und Transport) zunehmend verschiedene Technologien, wie Informations- und Kommunikationstechnologien, Automatiksysteme, Anlagen, usw. Somit nimmt dieser Sektor im Bereich Forschung und Entwicklung eine bedeutende Position ein.

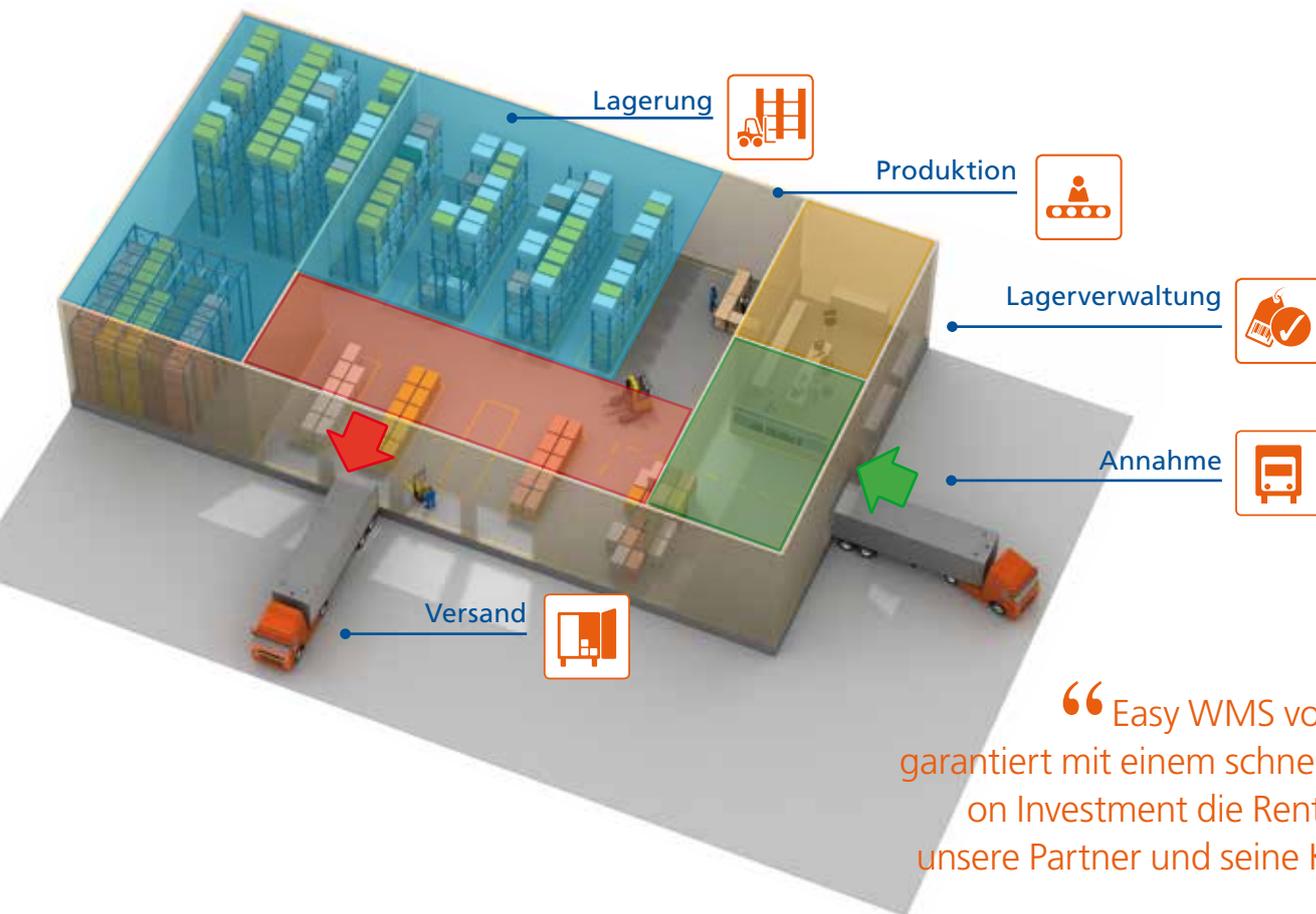
In diesem Sinne sagen **die Prognosen für die nächsten Jahre einen Wachstum der Investitionen der Unternehmen in ihre Logistikkette voraus**, wobei ein beträchtlicher Teil zur Steigerung der Rentabilität der Lageranlagen bestimmt ist, was zu einer Optimierung des Raums und Beschleunigung des Prozesses der Bestellvorbereitung führt.

Lagerverwaltungssoftware Easy WMS: Bieten Sie Ihren Kunden Rentabilität

Ihre Kunden werden mit Easy WMS einen Wettbewerbsvorteil erreichen können. Die Lösung ist eine leistungsstarke Software, robust, vielseitig und flexibel, welche die Lagerverwaltung, unerheblich ob sie komplex oder einfach, automatisiert oder manuell gestaltet ist, maximal vereinfachen und optimieren kann.

Das Ziel von Easy WMS ist die Kontrolle und Verwaltung aller Bewegungen, Prozesse und Tätigkeiten, die in einem Lager stattfinden. Dadurch wird die Rentabilität in allen Bereichen vervielfacht: Annahme, Lagerung, Vorbereitung von Bestellungen und Versand.





“ Easy WMS von Mecalux garantiert mit einem schnellen Return on Investment die Rentabilität für unsere Partner und seine Kunden. ”

Hauptvorteile für Ihre Kunden dank Easy WMS

- 1 Steigerung der Produktivität:** beseitigt bis zu 99 % der Fehler und beschleunigt die Vorbereitung und den Versand von Bestellungen.
- 2 Steigerung der Lagerkapazität um bis zu 40 %:** optimiert den von der Ware belegten Raum im Lager.
- 3 Reduktion der Logistikkosten:** optimiert die Personalressourcen und Abfertigungskosten.
- 4 Maßgeschneidert** für jede Art von Unternehmen, jeden Bereich und jedes Bedürfnis.
- 5 Funktionen** zur Verwendung durch mehrere Benutzer, in mehreren Lagern und in mehreren Sprachen.
- 6 Kontrolle und Optimierung** der Bestände.
- 7 Permanentes Inventar** in Echtzeit.
- 8 Flexibilität** zur Anpassung an neue Bedürfnisse und Markttendenzen.
- 9 Verbesserung** der Dokumentenverwaltung.
- 10 Verbesserung des Kundendienstes** für den Endkunden.
- 11** Kann mit **dem ERP des Kunden verbunden** und in einer Vielzahl von Funk-Endgeräten installiert werden.

Dank all dieser Gründe ist Easy WMS eine Referenz bei den Lagerverwaltungssystemen, mit hunderten von Erfolgsgeschichten bei durchgeführten Einführungen in Unternehmen jeglicher Größe. Zudem wird die Qualität, Garantie und das technische Niveau von führenden Unternehmen gestützt.



Partner-Programm Mecalux Software Solutions: Eine Allianz mit Zukunft



Ihre Vorteile im Partner-Programm

1

Steigerung Ihres Umsatzes: schrittweise Verbesserung Ihrer Gewinnmarge.

2

Sie können sich dank **eines vielseitigen Produktportfolios von der Konkurrenz** abheben.

3

Sie verkaufen ein Produkt mit einer großen Auswahl an möglichen Kunden: vom Kleinunternehmen über den Mittelstand bis zum Großkonzern.

4

Sie haben Zugang zum Logistiksektor, einem der innovativsten Bereiche in der Unternehmenswelt mit ausgezeichneten Wachstumsperspektiven.

5

Sie gewinnen neue Kunden, denen Sie auch weiterhin Ihre aktuellen Produkte und Dienstleistungen verkaufen können.

6

Sie können Ihren Kunden den Mehrwert eines innovativen, zuverlässigen Produkts bieten, der kundenspezifische Bedürfnisse in der Logistikkette mit einer hohen Rentabilität löst.



Was bietet Mecalux seinen Partnern?



Spezialisierte und aktualisierte Schulungen für die von Mecalux entwickelten Anwendungen, sowohl für den Verkauf als auch für die Implementierung, Entwicklung und Betreuung nach dem Verkauf. Überdies bieten wir unseren Partnern einen vollständigen Trainingsplan für verschiedene Ebenen der Aus- und Fortbildung inkl. einer Akkreditierung.



Marketingaktivitäten zur Generierung von potentiellen Kundenkontakten für die Partner.



Produktlizenzen von Easy WMS für Entwicklungs- und Vorführungszwecke.



Hilfe und Betreuung beim Vertrieb mit der möglichen Anwesenheit eines technischen Mitarbeiters von Mecalux, falls das Projekt dies erfordert.



Klar definierte Modelle zur Mitgliedschaft, die steigende Vorteile je nach Niveau der Mitgliedschaft bieten.



Rabattsystem für Lizenzen entsprechend dem Umsatz.



Zugang zur technischen Website mit technischen Informationen, empfohlenen Verfahrensweisen, Downloads, Aktualisierungen, Handbüchern, usw.



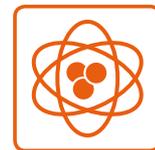
Ständige Entwicklung und Aktualisierung des Produkts dank mehr als 100 eigens dafür bestimmten Spezialisten.



Flexibilität: Mecalux passt sich an die Bedürfnisse und Ziele jedes Partners und seiner Kunden an und bietet einen hohen Grad der Personalisierung des Easy WMS.



Unterstützung durch ein solides und zukunftsweisendes Unternehmen.



Erfahrung eines führenden Unternehmens mit langjähriger Tradition und tiefgreifendem Knowhow des Geschäfts.

Wie kann man am Partner-Programm Mecalux Software Solutions teilnehmen?

Es ist sehr einfach von den Vorteilen einer Geschäftspartnerschaft mit Mecalux zu profitieren: Sie müssen lediglich mindestens einen der u.g. Schulungskurse absolvieren und die entsprechende Zertifizierung erhalten. Die Kurse wurden so konzipiert, dass Ihr Vertriebs- und Supportteam die notwendigen Fähigkeiten und Kenntnisse erhält, um die Software Easy WMS vertreiben und implementieren zu können.

Weiterbildungskurse:

Sales Seminar

Dauer: 1 Tag.

Profil: kommerziell und technisch.

Ort: wird generell im Büro des Partners durchgeführt, um sein ganzes Vertriebsteam unterstützen zu können.

Inhalte: Merkmale, Nutzen, Anwendungen und Unterschiede von Easy WMS und Easy WMS Basic. Grundkenntnisse: Datenerfassung, Ausfüllen eines Bewertungsformulars und Navigation im für Partner exklusiven Portal.

Fundamentals Seminar

Dauer: 3 Tage.

Profil: kommerziell und technisch.

Ort: Mecalux Vertretung.

Inhalt: Grundsätzliches zu Logistik und Benutzung der Anwendung Easy WMS Basic.

Expert Seminar

Dauer: 5 Tage.

Profil: technisch.

Ort: Mecalux Vertretung.

Inhalt: Konfiguration und Anwendung der Software Easy WMS.

Process Tailoring Seminar

Dauer: 5 Tage.

Profil: technisch.

Ort: Mecalux Vertretung.

Inhalt: Entwicklung von Anpassungen von Prozessen, Vorlagen und Berichten (Programmierung PL/SQL).

Communications Tailoring Seminar

Dauer: 4 Tage.

Profil: technisch.

Ort: Mecalux Vertretung.

Inhalt: Entwicklung von Anpassungen von Kommunikationen (Programmierung PL/SQL).

“ Wir suchen Partner, die Ihr Geschäft ausbauen und mit uns wachsen möchten. Hierzu müssen diese an vorderster Front agieren und auf die Erfordernisse des Marktes vorbereitet sein, um den Bedürfnissen ihrer Kunden gerecht zu werden und ihnen bei der Optimierung ihrer Ressourcen zu helfen. ”

Modelle der Mitgliedschaft

Je nach Art der Verkaufsverpflichtung des Partners und der durchgeführten Schulung werden drei Ebenen der Mitgliedschaft mit verschiedenen Anforderungen und Vorteilen sowie einer zunehmenden Gewinnmarge auf dem Verkaufspreis der Lizenzen festgelegt.

PLUS PARTNER

Einstiegsprogramm, das den Vertrieb von Software ohne einen Supportdienst für Kunden ermöglicht. Der Grad der Verkaufsverpflichtung wird vom Partner selbst in Abhängigkeit seiner Zielsetzung vorgegeben.

Mindestanforderungen:

- 1 Vertriebsmitarbeiter muss den Kurs Sales Seminar absolvieren.
- 1 Techniker muss die Zertifizierungen Fundamentals Seminar + Expert Seminar erhalten.

PREMIUM PARTNER

Für Partner konzipiert, welche die Software auf Kundenanforderungen anpassen. Der Grad der Verkaufsverpflichtung ist mäßig und auf die festgelegten Gewinne angepasst.

Mindestanforderungen:

- Mindestanforderungen:
- 3 Vertriebsmitarbeiter müssen den Kurs Sales Seminar absolvieren.
- 2 Techniker müssen die Zertifizierung Fundamentals Seminar + Expert Seminar erhalten.
- 1 Techniker muss alle Zertifizierungen erhalten.

ELITE PARTNER

Nebst der Anpassung der Software und der minimalen Verkaufsverpflichtung bieten diese Partner bei Problemen technischen Support rund um die Uhr und neue maßgeschneiderte Entwicklungen für ihre Kunden.

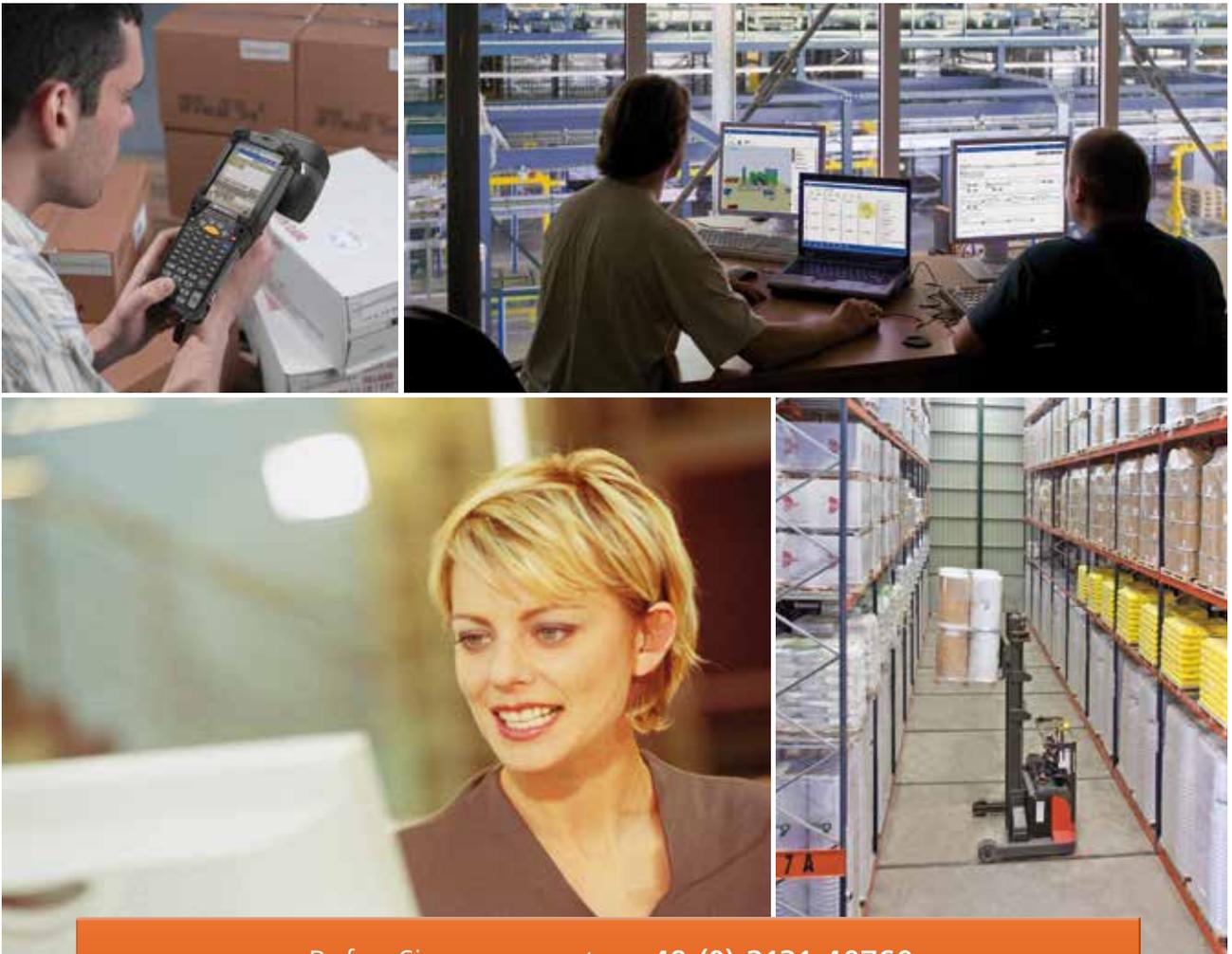
Mindestanforderungen:

- 3 Vertriebsmitarbeiter müssen den Kurs Sales Seminar absolvieren.
- 2 Techniker müssen die Zertifizierungen Fundamentals Seminar + Expert Seminar erhalten.
- 2 Techniker müssen alle Zertifizierungen erhalten.

Die gleiche Person in Ihrem Unternehmen kann mehrere Zertifizierungen erlangen.

Modellmerkmale		Plus	Premium	Elite
	Kreiert Nachfrage und wandelt Kundenkontakte in Bestellungen um	●	●	●
	Verfügt über Kompetenzen für den Vertrieb	●	●	●
	Implementiert bzw. migriert Easy WMS und Easy WMS Basic	●	●	●
	Führt maßgeschneiderte Entwicklungen durch		●	●
	Bietet Kunden technischen Support rund um die Uhr			●
	Kauft Lizenzen direkt von Mecalux	●	●	●
	Schließt einen Partnervertrag ab	●	●	●
	Umsatzverpflichtung		●	●
Vorteile der Modelle		Plus	Premium	Elite
Vertrieb	Spezialangebote für neue Partner	●	●	●
	Mengenrabatte bei Softwarelizenzen		●	●
	Erhalt von Mecalux erzeugten Kundenkontakten	●	●	●
Marketing	Marketing-Kit zur Begrüßung	●	●	●
	Newsletter für Partner	●	●	●
	Kostenlose Kataloge und Marketingmaterialien			●
Support	Kostenloser telefonischer Support von Mecalux	20 Stunden	30 Stunden	50 Stunden
	Lizenzen für Demos und Entwicklung	●	●	●
	Vorrangiger Zugang zu Aktualisierungen		●	●
Ausbildung	Schulung für Vertrieb und Implementationen	●	●	●
	Zugang zur Partner-Website	●	●	●
	Kostenlose Spezialkurse			●

Machen Sie mit beim Partner-Programm Mecalux Software Solutions und erweitern Sie Ihren Kundenbestand dank Lösungen zur Optimierung der Wertschöpfungskette.



Rufen Sie uns an unter +49 (0) 2131 40760
oder schreiben Sie an info@mecalux.de