

# Rentabilitätssteigerung in einem Lager für Kamine und Öfen

Carron-Lugon hat seine Kommissionierzeit für Kamine, Öfen und Ersatzteile dank der Movirack-Verschieberegalanlage um mehr als 60 % reduziert.

Land: **Schweiz** | Sektor: **Eisenwaren und Industriebedarf**



## HERAUSFORDERUNGEN

- Rationalisierung der **Kommissionierung für B2C-Kunden**, damit die Aufträge morgens so schnell wie möglich versandt werden
- Optimale Raumnutzung, um die **Lagerkapazität** für Kamine, Öfen und Ersatzteile zu erhöhen

## LÖSUNG

- **Movirack-Verschieberegale**

## VORTEILE

- Reduzierung der **Kommissionierzeit** auf weniger als die Hälfte: von 80 Minuten auf nur 30
- **Erhöhung der Lagerkapazität** und **direkter Zugriff** auf 1.000 Paletten und 4.800 Ersatzteile





Carron-Lugon ist ein renommiertes Schweizer Unternehmen, das sich auf die Herstellung und den Vertrieb von hochwertigen Kaminen, Öfen und Heizlösungen spezialisiert hat. Das in der Schweiz ansässige Unternehmen zeichnet sich durch innovative Designs und energieeffiziente Systeme aus, die sich ideal für die Beheizung von Wohnräumen eignen. Im Laufe seiner Geschichte hat Carron-Lugon traditionelle Handwerkskunst mit modernen Technologien kombiniert und Produkte geschaffen, die nicht nur Wärme spenden, sondern auch jedem Raum eine elegante und funktionale dekorative Note verleihen.

» **Gründungsjahr: 1971**

» **Team: 24 Personen**

Carron-Lugon, ein Schweizer Unternehmen, das auf Holzheizungen spezialisiert ist, hat sein Lager in Fully (Schweiz) mit einem Kompaktlagersystem modernisiert, das einen direkten Zugriff auf alle gelagerten Produkte bietet: die Movirack-Verschieberegale von Mecalux.

Mit dem Movirack-System erfüllen wir unsere beiden Hauptanforderungen: Maximierung des Lagerraums und Optimierung der Betriebsleistung. Früher brauchten wir im Durchschnitt 80 Minuten, um alle Aufträge des Tages zu kommissionieren, jetzt schaffen wir es in nur 30 Minuten“, bekräftigt Julien Gallet-Carron, Geschäftsführer von Carron-Lugon.

Das Unternehmen lagert hauptsächlich Öfen und Kamine auf Paletten, die von Anbietern aus verschiedenen europäischen Ländern wie Italien, Finnland, Schweden und Frankreich geliefert werden. Außerdem verfügt es über ein umfangreiches

Ersatzteillager, sodass es seinen Kunden einen schnellen und effizienten Lieferservice bieten kann.

„Unser Geschäft teilt sich in zwei Segmente auf: B2C, wobei wir Öfen und Kamine in Privathäusern installieren, und B2B, das den Wiederverkauf dieser Produkte an andere Installateure umfasst“, erklärt der Geschäftsführer von Carron-Lugon. „Während B2C-Aufträge so früh wie möglich

am Morgen ausgeliefert werden müssen, können B2B-Aufträge den ganzen Tag über kommissioniert werden. 90 % unserer Lieferungen gehen in die Schweiz, der Rest wird hauptsächlich nach Frankreich und Belgien exportiert“, fügt er hinzu.

Die Verbesserung der logistischen Effizienz des Kamin- und Ofenherstellers war vom ersten Tag an nach der Installation der Movirack-Verschieberegale deutlich sichtbar. „Wir





haben die Produktivität bei vorrangigen Aufträgen optimiert, da wir jetzt schnellen Zugriff auf alle Artikelarten haben, indem wir nur den jeweils notwendigen Gang öffnen. In der Vergangenheit hatten wir nicht genug Lagerraum, um alle Waren in herkömmlichen Regalen zu lagern, was bedeutete, dass wir das Material auf den Boden stellen und die Paletten mehrmals am Tag bewegen mussten“, so Gallet-Carron.

Neben den palettierten Produkten lagert Carron-Lugon 4.800 kleinere Ersatzteile. „Die Raumoptimierung hat uns neue Wachstumschancen eröffnet. Wir konnten Installationszubehör wie Rohre und Isolierungen in unseren internen Bestand aufnehmen, das wir vorher nicht vorrätig hatten“, erläutert der Geschäftsführer von Carron-Lugon.

### **Mehr Kapazität auf kleinerem Raum**

„Wir sind mit dem Movirack-System sehr zufrieden, denn es ist zuverlässig, einfach und funktionell. Außerdem war die Unterstützung durch Mecalux bei der Implementierung vorbildlich und zeugt von großer Erfahrung in diesem Bereich“, betont Carron-Lugon.

Die Regale mit einer Höhe von 7 Metern und einer Kapazität von mehr als 1.000 Paletten sind auf mobilen Verfahrwagen montiert, die sich seitlich auf Schienen bewegen. Wenn der Bediener einen Arbeitsgang mit einer Funkfernbedienung auswählt, öffnen sich die Regale nacheinander zur Seite, so dass nur der gewünschte Gang zugänglich ist, was den Zugriff vereinfacht und die Handhabung der gelagerten Produkte erleichtert.

„Die Movirack-Regale machen unser Lager zu einem viel rentableren Raum. Wir haben nicht nur mehr Fläche für die Kommissionierung, sondern jetzt auch 600 m<sup>2</sup> zusätzlichen Raum“, freut sich Carron-Lugon. „Zurzeit mieten wir diesen

zusätzlichen Raum, aber wir haben ihn für zukünftige Erweiterungen zur Verfügung.“

### **Regale für die Gegenwart und die Zukunft**

Mit der Installation der Movirack-Regale hat das Unternehmen einen großen Sprung nach vorne in seiner Logistik gemacht, sich den aktuellen Herausforderungen gestellt und das zukünftige Wachstum angekurbelt. „Wir stehen seit mehr als 55 Jahren an der Spitze der Entwicklungen in unserer Branche. Wir haben uns in den letzten Jahren beachtlich weiterentwickelt und hoffen, dass wir diesen Trend fortsetzen können“, sagt Carron-Lugon.

”

*„Mit dem Movirack-System erfüllen wir unsere beiden Hauptanforderungen: Maximierung des Lagerraums und Optimierung der Betriebsleistung.“*

**Julien Gallet-Carron**  
Geschäftsführer von Carron-Lugon

